



Dat private ondernemingen samenwerken, daar kan niemand iets op tegen hebben, daar zijn we zelf ook voorstander van. Wanneer die samenwerking dergelijke proporties aanneemt dat machtsmisbruik om de hoek komt loeren, dan moet ingegrepen worden. Een schoolvoorbeeld daarvan mochten we met zijn allen opnieuw zien gebeuren tussen de grootste Belgische retailer en de grootste frisdrankproducent ter wereld. Colruyt "heronderhandelt" de licht verhoogde prijsvoorstellen van verschillende Coca-Cola producten en zet daarbij het mes op de keel: zolang er geen akkoord is worden bepaalde producten van de Coca-Cola familie niet meer aangeboden. Dit is geen alleenstaand geval bij de Belgische retailer. In het verleden werd ook moeilijk gedaan ten aanzien van andere grote voedingsconcerns zoals Nestlé en recent nog Douwe Egberts. Iedere keer opnieuw plooit de leverancier uiteindelijk voor de warenhuizen. Warenhuizen, inderdaad, want Colruyt zit samen met andere retailers in een Europees georganiseerde aankoopcentrale waar ook

Franse en Duitse retailers aan deelnemen. In die sector groeperen ze zich sinds mensenheugenis in dergelijke aankoopcentrales, om nog grotere druk te kunnen uitvoeren op leveranciers. Geen haan die er om kraait, tot opeens bepaalde producten niet langer in de rekken staan in het vertrouwde warenhuis en dit ook de media haalt. Waarom hieraan aandacht besteden in het editoriaal van De Drieland vraagt u zich misschien af? Eén reden: er wordt ook tegenover onze sector gewoon verder gegaan op de reeds lang ingeslagen weg alsof er niets aan de hand is op het vlak van prijszetting. Met name de rundvleessector krijgt met de dag hardere klappen te incasseren door de steeds lagere prijs die de veehouder ontvangt voor zijn slachtvee, terwijl in onze buurlanden stevast tot meer dan één euro meer per kilo betaald wordt en in onze warenhuizen rundvlees steeds met een behoorlijke marge aan de man gebracht wordt. Uit onze recente contacten met verschillende retailers blijkt iedere keer opnieuw dat men een zeer groot begrip heeft voor de pertinente vraag naar een hogere prijs per kilo karkas. Individueel zeggen ze allemaal dat ze willen meegaan in onze vraag tot prijsverhogingen tot op een aanvaardbaar en meer dan louter kostendekkend niveau, maar niet als enige of als eerste... Dit is volledig in tegenstelling tot de vele boodschappen over maatschappelijk verantwoord ondernemen, waar alle websites van de retailers bol van staan en waar we tot vervelens toe naar verwijzen. Zo geraken we uiteraard geen sikkepit vooruit! Een serieuze doorstart van het Ketenoverleg in de agro-voedingsketen is meer dan ooit aan de orde om werk te maken van het herzien van de interprofessionele relaties tussen producenten, afnemers en retailers en om werk te maken van een echte en onmiskenbaar correcte margeverdeling tussen de verschillende schakels van de agro-voedingsketen. Europa mag nog zoveel richtlijnen tegen oneerlijke handelspraktijken uitvaardigen als het wil, op federaal niveau mag de Belgische overheid nog zoveel bijsturingen van het economisch wetboek uitschrijven als ze wil, er zal ook en onmiskenbaar moeten bijgestuurd worden in de keten zelf. Zolang niet iedereen de spelregels wil volgen die leiden tot een evenwichtiger verdeling van de marges - die er wel degelijk zijn - zal het niet lukken voor de zwakste schakel in de keten, met name wij als primaire producent.

De langverwachte toezichthouder, met politionele bevoegdheid, op het correct functioneren van de agro-voedingsketen zal niet veel langer op zich mogen laten wachten. In het Verenigd Koninkrijk prijzen onze collega's zich al jaren gelukkig met de installatie van hun toezichthouder, in Frankrijk was er heel recent een penalisering tussentijdse tegen drie grote retailers en in beide landen merk je dat de retailers zich daardoor iets voorzichtiger opstellen en sneller overgaan tot prijscorrecties naar boven toe bij volgende besprekingen. De omzetting van de Europese richtlijn tegen oneerlijke handelspraktijken ligt bij ons op tafel en die besprekingen verlopen moeilijk, of wat dacht u, maar we lossen daar zeker niet de rol en blijven alles uit de kast halen om ook in België stappen te zetten die moeten gezet worden. Wij blijven in het Ketenoverleg mee de kar trekken voor een correctere margeverdeling, met garanties voor respectabele prijzen voor de primaire producenten.

Hendrik Vandamme

Voorzitter op zoek naar respect, #boerzktrespect

@voorzitter@absvzw.be | @hendrikABS



Industrieweg 53
8800 Roeselare-Beveren
Tel. 051 26 08 20 | fax 051 24 25 39
www.absvzw.be | info@absvzw.be



Industrieweg 53 | 8800 Roeselare-Beveren
Tel. 051 26 08 20 | fax 051 24 25 39
www.absvzw.be | adviesbureau@absvzw.be



Industrieweg 53 | 8800 Roeselare-Beveren
Tel. 051 26 08 29 | fax 051 24 25 39
www.vabsvzw.com | vabs@absvzw.be



Industrieweg 53 | 8800 Roeselare-Beveren
T 051 26 08 30 | fax 051 24 25 39
www.nacvzw.be | info@nacvzw.be